



**"มัสยิดเป็นศูนย์กลางในการพัฒนา
ชุมชนที่ยั่งยืนได้"**

มัสยิด

1

วิถีชาวมุสลิม เป็นศูนย์รวมทางด้านจิตใจ ศูนย์กลางที่พี่น้องมุสลิมรวมตัวกันทั้งประกอบศาสนกิจและสถานที่สอนศาสนาสำหรับเยาวชน และโครงการอบรมด้านศาสนาสำหรับประชาชนทั่วไป

2

ศูนย์รวมแห่งความดี เป็นที่จัดกิจกรรมร่วมกันในวันสำคัญต่างๆ อาทิ วันตรุษอีดีลฟิตรี วันตรุษอีดีลอัฎฮา เป็นต้น

3

เครือข่ายกว่า 4,000 แห่ง ผ่านการประสานงานทางคณะกรรมการกลางอิสลามแห่งประเทศไทย คณะกรรมการอิสลามประจำจังหวัด และกรรมการอิสลามประจำมัสยิดผู้นำมัสยิด ผู้นำชุมชนมุสลิม เป็นต้น

4

เป็นที่เชื่อถือและยอมรับของมุสลิมและเป็นสถานที่ยกระดับการดำเนินชีวิตให้อยู่ในวิถีอิสลามและดำรงตนในสังคมไทยอย่างมีความสุข



กระบวนการเปิดโอกาสให้เกิดการมีส่วนร่วม ดังนี้

1

เพื่อดำเนินงานตามนโยบายพันธกิจลูกค้ำสลิม ธนาคารได้จัดทำโครงการสนับสนุนทางการเงินที่ช่วยยกระดับความเป็นอยู่เป็นแหล่งเงินทุน และเพื่อให้พี่น้องมุสลิมรายย่อยออกห่างจากหนี้ในระบบที่ผิดหลักการศาสนาอิสลาม โดยให้สินเชื่อผ่านบุคคลที่ได้รับความเห็นชอบจากคณะกรรมการมัสยิด

2

ผู้บริหารธนาคารเข้าพบผู้นำ คณะกรรมการมัสยิด เพื่อร่วมหารือรับฟังรายละเอียด ประเด็นหรือข้อจำกัดต่างๆ ซึ่งพบว่า

- ผู้นำ คณะกรรมการมัสยิด ขาดความรู้และประสบการณ์ แต่มีความสนใจและประสงค์ที่จะได้รับการสนับสนุนทางการเงินจากธนาคาร โดยเสนอแนะขอให้ธนาคารช่วยจัดอบรมเพื่อถ่ายทอดความรู้ทางการเงิน รวมถึงการสนับสนุนด้านทรัพยากรอื่นๆ
- ผู้บริหารธนาคารได้นำข้อเสนอแนะของผู้นำ คณะกรรมการกองทุนเข้าประชุมหารือกับฝ่ายงานและผู้เกี่ยวข้องทั้งหมดรวมถึงหารือกับรพท. เพื่อหาแนวทางในการดำเนินการตามข้อเสนอแนะดังกล่าว

3

ทั้งนี้ ได้นำข้อสรุปจากการประชุมในข้อ 2 เสนอขออนุมัติจากคณะกรรมการจัดการของธนาคารเรียบร้อยแล้ว โดยจะประกาศใช้โครงการในเดือนพฤษภาคม 2564

สรุปขั้นตอนการมีส่วนร่วม คือ

- ธนาคารจะทำการคัดเลือกมัสยิดที่มีศักยภาพอยู่ใกล้กับสาขาของธนาคาร ลงพื้นที่ทำความเข้าใจ อธิบายวัตถุประสงค์โครงการ และ ลงนามบันทึกความร่วมมือระหว่างธนาคารกับอิหม่ามประจำมัสยิด โดยมีสยิดต้องแจ้งรายชื่อผู้ที่มีความสามารถเข้าทำสัญญากับธนาคาร
- ธนาคารจะจัดอบรม ถ่ายทอดองค์ความรู้ทางการเงินตามหลักชะรีอะฮ์ทั้งในภาคทฤษฎีและภาคปฏิบัติ เพื่อให้มีความรู้ความเข้าใจในเรื่องการบริหารจัดการเงิน รวมถึงเพื่อสร้างความสัมพันธ์และความผูกพันในชุมชน
- โดยธนาคารอาจต้องใช้ทรัพยากรของธนาคารเข้าไปมีส่วนร่วมในการบริหารจัดการ เพื่อสร้างความมั่นใจว่า การบริหารโครงการจะสัมฤทธิ์ผลตามเป้าหมาย



ระยะสั้น

- ▶ สร้างความสัมพันธ์ผ่านคณะกรรมการกลางอิสลามแห่งประเทศไทย
 คณะกรรมการอิสลามประจำจังหวัด และกรรมการอิสลามประจำมัสยิด
- ▶ ส่งเสริมให้มีมัสยิดมีบทบาทในการพัฒนาชุมชนและส่งเสริมกิจกรรมต่างๆของชุมชน
- ▶ ส่งเสริมการบริหารกองทุนชะกาตให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น
- ▶ เสริมสร้างความรู้ความเข้าใจการเงินพื้นฐานแก่คณะกรรมการมัสยิด
- ▶ Give & Take Sharing (ธนาคารสนับสนุนเงินสมทบประกันอัคคีภัย 40%)
- ▶ ช่วยเหลือปัญหาทางการเงินของมุสลิมรายย่อย
 ในรูปแบบ ผลิตภัณฑ์ชุมชนชื่อดัง
- ▶ ส่งเสริมการออมเพื่อไปประกอบกิจการฮัจย์ ผ่านบัญชีเงินฝากออมทรัพย์ อัล-ฮัจย์ และเงินฝาก قربาน
- ▶ สนับสนุนสินเชื่อเพื่อประกอบศาสนกิจ ผ่านสินเชื่อเพื่อทำฮัจย์ และอุมเราะห์ เป็นต้น



ระยะกลาง - ระยะยาว

- ▶ ยกระดับมัสยิดให้สามารถทำหน้าที่เป็นเครือข่ายของธนาคาร (Business Facilitator)
- ▶ สนับสนุน พัฒนาเครื่องมือ และความรู้ในการเป็น Business Facilitator
- ▶ มัสยิดแต่ละแห่งอาจให้บริการ Business Facilitator แตกต่างกันขึ้นอยู่กับความรู้และความพร้อม
- ▶ ส่งเสริมการดำเนินงานกิจการฮาลาลสู่การเชื่อมโยงการพัฒนาสังคมในมิติต่างๆ เช่น การท่องเที่ยว การพัฒนาชุมชน
- ▶ สนับสนุนผู้ประกอบการ Muslim Business ครบวงจร
 - 1) Start up
 - 2) Normal Business
 - 3) มีคลินิกแก้หนี้และให้คำปรึกษากับพี่น้องมุสลิม

**ประมวลาภาพผู้บริหารธนาคารร่วมประชุมหารือกับผู้นำมัস্যัด/กลุ่ม
เพื่อร่วมวางแผน การดำเนินการ แลกเปลี่ยนความเห้น และติดตามประเมินผล**



กลุ่มสัจจะออมทรัพย์ คลองเจ๊ก นนทบุรี



มัสยิดอติชาตอุลุมุดดิน มีนบุรี กทม.



บ้านแหลมโสมสเดย์ จ.นครศรีธรรมราช



กลุ่มออมทรัพย์บารอกะซ บ้างกอกน้อย กทม.



มัสยิดบางอุทิศ กทม.



กลุ่มออมทรัพย์มัสยิดบ้านเหนือ



กลุ่มสัจจะออมทรัพย์เพื่อการผลิตบ้านปราณี



กลุ่มออมทรัพย์อีล-อีคิตชอติย์ จ.นราธิวาส



กลุ่มออมทรัพย์อีคิตชอติบ้านชุมบก



กองทุนบ้านยามี



กองทุนบ้านลูโม่สีลอง



กองทุนมมะฮัมมัดบิิดประจันราธิวาส



กองทุนบ้านอีโยะ



วิสาหกิจชุมชนโอริงป็นตัย



สหกรณ์โคหะสถานบ้านมันคงชุมชนตะอาวน



กลุ่มออมทรัพย์บ้านบ้นังดามา